



Forshagainfo

Ett nyhetsbrev från Forshaga Dentaldepå AB • maj 2007

Mycket nytt på IDS-mässan i Köln

I slutet av mars gick världens största dentalmässa, IDS, av stapeln i Köln. Forshaga Dentaldepå var där och kollade av läget. Leverantörerna var där och visade upp en hel del nyheter.

Det är många steg som avverkas för den som besöker IDS-mässan i Köln. Mässan är världens största och branschens viktigaste.

– Det är enort mycket folk och enormt mycket produkter berättar Karin Vangstad, vd på Forshaga Dentaldepå.

– För oss gäller det att hitta guldkornen. Vi har hittat några nya produkter som vi kommer att titta lite extra på, säger hon.

Forshaga Dentaldepås leverantörer presenterade en hel del nyheter.

Heraeus presenterade Pala cre-active som är ett ljushärdande infärgningssystem för tandköttersättning. Användningsområde är proteser och implantatkonstruktioner. Systemet består av 12 stycken infärgade ljushärdande akryler och intensivfärger som alla kan blandas med varandra.

Nytt för dig som kund är också att Hereaus kommer att byta design på sina förpackningar löpande framöver.

– Men innehålllet är detsamma, säger Karin Vangstad.

Degudent presenterade Shadepilot Plus, en digital färgtagningsskanner, som har ny ljus display och förbättrad hårdvara. Apparaten är mobil och sladdlös.

Degudent visade också Cercon eye – en högteknologisk skanner som levererar data på



Pala cre-active från Hereaus – ett ljushärdande infärgningssystem för tandköttersättning.



Shadepilot Plus – en digital infärgnings-lampa från Degudent.

Vibrax – en nyhet från Renfert som presenterades på IDS. Vibrax är en lättanvänd vibrator som står stadigt och är lätt att använda.

bara några sekunder, till och med på "svåra" modeller. Med prograrvaran Cercon art designar och bygger du upp din krona.

Renfert presenterade bland annat nyheten Vibrax på IDS. Det är lättanvänd vibrator som står stadigt och är lätt att rengöra. Den har också en flexibel arm med kula som ger bättre användningsmöjligheter. Forshaga Dentaldepå erbjuder kunderna Vibrax till ett riktigt bra introduktionspris som ligger under det rekommenderade utpriset.

GC presenterade det allra senaste, GC Initial IQ som kallas för One Body Concept. De två systemen, Press-over-Metal och Press-over-Zircon är båda fältspatbaserade pressskramar som uppvisar en levande estetik.

Forshaga Dentaldepå gör nu en utvärdering av Begos cad-cam system Bego Medical.

– Några svenska lab fungerar som pilotlab, berättar Karin Vangstad.

Håll koll på nyheter om branschen

Vill du veta vad som skrivs i dagstidningar och fackpress om vår bransch? I så fall finns det all anledning att dagligen gå in på Forshaga Dentaldepås nya webbplats.

Forshaga Dentaldepås nya webbplats introducerades i början av året. Webben erbjuder mycket värdefull information och kan fylla viktiga funktioner för dig som kund. Förutom att göra beställningar, läsa om olika produkter, kolla dagens guldpris med mera, så finns det en annan bra anledning att regelbundet besöka www.forshagadentaldepa.se.

– Våra nyheter! Skrivs det något i media som rör vår bransch, lägger vi ut detta på webben redan dagen därpå, säger Karin Vangstad, vd.

Vi kollar av både dagstidningar, fackpress och pressmeddelanden. Det kan röra sig om nyheter inom forskningsområdet, artiklar om



Forshaga Dentaldepå hjälper dig att hålla koll på vad som skrivs i media om dentalbranschen.

sömnapné eller tandvårdsabonnemang. Helt enkelt allt som kan vara av intresse för dig som kund.

– Det kan vara viktigt för våra kunder att de får se vad patienten läser om vår bransch, säger Karin Vangstad.

Håll koll på högerspalten på Forshaga Dentaldepås webbplats alltså.

WEBBEN

Få guldpriset i mobilen

Om du har en mobiltelefon som klarar av wap 2.0 kan du alltid se dagens aktuella guldpris. Sidan uppdateras varje vardag och visar aktuellt guldpris i svenska kronor per kilo. Sidan du skall visa i din mobil är: www.forshagadentaldepa/guld.asp

Kursutbud

På webben kan du se vilka kurser Forshaga Dentaldepå anordnar framöver. Titta i menyn till vänster under kursutbud.

Besök www.forshagadentaldepa.se

BPORTO
BETALT

Loke – företagets nya resande säljare

Lars-Ove "Loke" Karlsson, heter Forshaga Dentaldepås nya resande säljare.

- Jag ser fram emot att få träffa alla kunder. De jag mött hittills har varit väldigt trevliga och jag har blivit bra mottagen.

Karin Halvarsson slutade som säljare på Forshaga Dentaldepå i höstas. Företagets nya resande säljare heter Lars-Ove Karlsson, mer känd som Loke. Har du inte redan hunnit träffa honom dröjer det inte så länge innan du gör det.

– Jag kommer att resa i hela landet utom Stockholm, Göteborg och Malmö.

"Det bästa med att vara resande är att få träffa kunden"

250 kunder ska besökas och målsättningen är att alla får påhälsning 1–2 gånger om året.

Den 8 mars började Loke att resa och han tycker att det känns fantastiskt bra så här långt.

– Det är väldigt trevliga kunder, väldigt bra människor att ha att göra med. Jag har blivit bra mottagen och jag får mycket beröm med mig från kunderna till personalen. Det känns jättebra.

Dentalbranschen är ny för Loke.

– Det är en jätteutmaning för här får jag verkligen vara på tå, det handlar om att lyssna och förstå, säger Loke som började tiden i företaget med en introduktion och utbildning.

Men säljjobbet är långt ifrån nytt för den nya säljaren. Loke har bland annat hunnit sälja konfektyr, fryst fisk och franska ostar. Dessutom har han varit regionschef, försäljningschef och key account manager hos de olika arbetsgivarna. Men jobben har inneburit väldigt mycket resande och mycket tid borta från familjen.

– Familjen har alltid funnits kvar i Kil medan jag pendlat. Och nu när jag ville hemåt så blev det Forshaga Dentaldepå, berättar Loke som nu kommer att vara ute på fältet ungefär tre dagar i veckan.

Vad är det bästa med att vara resande?

– Det roligaste är att få träffa kunden, att förstå och få hjälpa dem att tjäna tid och pengar, säger Loke.

Men visst blir det lite ensamt ibland. Resandet är lite av en livsstil, och man blir något av en ensamvarg, menar Loke.

– Jag försöker använda de lediga kvällarna när jag är på resande fot till att gå på gym eller att gå ut och gå. Det finns ju inte så många alternativ mer än att sätta sig i baren eller bläddra på tv:n och jag är inte intresserad av något av det.



Lars-Ove "Loke" Karlsson kommer att besöka kunder i hela landet förutom de tre storstäderna. Målsättningen är att de 250 kunderna får besök 1–2 gånger om året.

FAKTA | Lars-Ove Karlsson

Ålder: 43

Civilstånd: Sambo och två barn, Linus 18 och Alexander 15 år.

Bor: Villa i Kil

Bil: Saab i tjänsten

Favoritmat: Fläsklägg och rotmos

Dricker: Ramlösa

Fritidsintresse: Styrketräning, lite jogging och gång.

Läser: Mycket om träning – hockey- och styrketräning

KOMMANDE EVENEMANG

Börja svinga redan nu! Torsdagen den 30 augusti gäller det att vara redo för Forshaga Dentaldepås **golftävling**.

Precis som förra året kommer tävlingen att spelas på Bro Bålsta Golfklubb utanför Stockholm.

I fjol segrade Göran Eriksson från Sundells Tandteknik i Stockholm.

Är det din tur i år?

Forshaga Dentaldepå återkommer med inbjudan till tävlingen.



Mässor:

Tanumstrand, 7-9 september

Swedental i Göteborg, 8-10 november

Masterkurs i Initial porslinsteknik

26-28 oktober 2007 i Leuven, Belgien

Forshaga Dentaldepå arrangerar i samarbete med **GC Europe** Masterkurs i Initial porslinsteknik. Den kända tyska tandteknikern Michael Brüsich är kursgivare.

På GC:s Training Center i Leuven kan du utveckla dig och ditt användande av Initialporslinet.



Endast tio platser - först till kvarn!

Praktisk information

Kostnad: 750 euro

I kostnaden ingår kursdagar, hotellövernattning två nätter, transfer tur och

retur till Bryssel Airport, lunch och middag fredag och lördag. Resan ingår inte. Det enklaste är om du flyger till Bryssel där vi hämtar dig vid flygplatsen.

Kontakta Forshaga Dentaldepå, Inger Jonsson på 054-87 53 01 eller inger.jonsson@forshagadentaldepa.se för ytterligare information och anmälan

FORSHAGA DENTALDEPÅ AB

www.forshagadentaldepa.se Tel 054-87 53 00 Fax 054-87 19 00

Malmö: Tel 040-51 00 38 Stockholm: Tel 08-32 76 10