

Nytt och större Stockholmskontor

Forshaga Dentaldepås kontor i Stockholm har flyttat. Den nya lokalen är betydligt större och mer lättillgänglig för kunderna. I slutet av september var det invigning.

Den 28 september var det invigning för Forshaga Dentaldepås nya Stockholmskontor. 40 kvadratmeter på Vikingagatan har bytts mot 140 på Sandborgsvägen 52 i Enskede.

Cirka 25 personer kom för att titta på de nya lokalerna och träffa kollegor under invigningskvällen. Under kvällen bjöds det bland annat på ärtsoppa och punch. Kunderna på plats fick även ta del av vissa specialerbjudanden.

Glada miner

Företagets vd Karin Vangstad klippte bandet och höll ett litet invigningstal.

– Det var jättegglada miner under kvällen och vi är jättenöjda, säger Lennart Bäckman på Forshaga Dentaldepås Stockholmskontor.

Med de nya lokalerna kommer Forshaga Dentaldepå bättre kunna tillgodose behoven hos sina Stockholmskunder.

– Nu kommer vi även att kunna ha kursverksamhet och plats för olika showrooms där vi kan visa olika maskiner, säger Lennart.

Leveranserna blir lättare

Lagerhanteringen blir också mycket lättare i de nya lokalerna.

– Leveranserna både in och ut underlättas. Här går det ju till exempel att komma intill med en lastpall. Förut på Vikingagatan när det var en vanlig gatuparkering som gällde var det inte lika lätt. Speciellt inte på vintern när det var halt och kallt, säger Lennart Bäckman och skrattar.



Flera kunder hade letat sig till Forshaga Dentaldepås invigning. Några av dem var Juhani Thako och Johan Sjöholm (högst upp th), Ann-Sofi Thor och Ulrika Lestander (längst ner tv) och Per Engström (mittenbild). Forshaga Dentaldepås vd Karin Vangstad klippte bandet.

150 kunder i huvudstaden

Forshaga Dentaldepå har cirka 150 kunder i Stockholm.

På Stockholmskontoret jobbar Lennart Bäckman och Ina Pedersén.

Lennart Bäckman har jobbat på Forshaga Dentaldepå sedan januari i år. Han kommer närmast från Zeld Dental.

– Jag är i grunden tandtekniker men har jobbat med försäljning i åtta år nu, säger han.

På Forshaga Dentaldepå är han försäljningsansvarig för hela företaget, men det

är Stockholmskontoret som är hans hemmaplan.

I Stockholm jobbar han tillsammans med Karina "Ina" Pedersen. Ina jobbar som innesäljare medan Lennart även gör en del kundbesök i Stockholm och Mälardalen.



Lennart Bäckman, en av två anställda på Stockholmskontoret.

SAMARBETS- PARTNER

GC Europe

Sedan 1 oktober i år är Forshaga Dentaldepå GC Europes officiella och auktoriserade återförsäljare av GC Initial Ceramic System inklusive GC PressINvest. Vi är glada över att kunna erbjuda dig som kund ett av marknadens mest välrenommerade keramiska system, samtidigt som vi är stolta att ha GC Europe som en samarbetspartner.

Tillsammans med GC kommer Forshaga Dentaldepå under 2006 och 2007 att erbjuda porslinskurser i Sverige.

GC:s historia började för mer än 80 år sedan. Då slog tre unga japanska kemister in på en väg som skulle leda det bli-



GC Initial Ceramic System.

vande bolaget till att bli en av de största tillverkande företagen inom dentalindustrin. Utan att ha erfarenhet från den dentala världen bestämde de sig för att börja utveckla och tillverka dentala produkter.

Man började med att utveckla ett

zinkfosfatcement, som också blev den första produkt som kunde marknadsföras. 1960 blev detta även den första produkten som exporterades.

De dentala cementen expanderade inom kort till att även omfatta tillverkning av modellmassor och avtrycksmaterial. I kölvattnet följde sedan, vaxer, brännigipser, fyllningsmaterial, protäständer, högädlade legeringar samt utrustning. De olika produkterna såldes också på den internationella marknaden. I dag har GC mer än 350 olika produkter i sitt sortiment.

En av nyckelfaktorerna till GC's framgång är deras ständiga engagemang för forskning och utveckling i kombination med deras målmedvetna medarbetare.

Läs mer på www.gceurope.com

Karin: "Mer själ i ett litet företag"

Forshaga Dentaldepås nya vd Karin Vangstad gillar småföretag.

– Det är mer själ och känsla i ett litet företag, säger hon.

Karin Vangstad är uppväxt i Karlstad. Men under 90-talet bodde hon nästan i varendra mellansvensk stad.

– Jag flyttade 13 gånger på åtta år, säger hon.

Det var nyetableringar för rekryteringsföretaget Proffice som var anledningen till många av flyttarna. Företaget växte mycket.

– Det var en fantastisk lärorik period. Jag hade mycket kundkontakt. Lärde mig då att man ska utveckla verksamheten utifrån vad kunden säger.

Sedan hon flyttade hem till Karlstad för att öppna Proffice där, har hon stannat. Hon har även hunnit med att jobba på Almi och drivit eget företag inom evenemang och teambuilding.

Små företag har alltid intresserat Karin. När hon läste till civilekonom var det med inriktning mot småföretag.

– Det är mer själ och känsla i ett litet företag. Det är lättare att styra en liten båt än en stor. I ett litet företag går det snabbare med allt och det gillar jag, säger Karin.

Dentalbranschen har Karin aldrig jobbat med tidigare, så nu pluggar hon på för att lära sig mer om branschen.

– Terminologin är svår, vad vissa saker är och varför man använder det. En sådan sak som inbäddningsmassa. Det är sådant som jag behöver lära mig, säger hon och skrattar.

Karin Vangstad är positiv till vad hon hittills



Karin Vangstad, Forshaga Dentaldepås nya vd, börjar lära sig de olika produkterna och termerna i dentalbranschen. Här är hon på företagets lager och bekantar sig med diamanterna.

sett av Forshaga Dentaldepå.

– Det finns mycket inneboende i företaget, just det här med service, kunnande och snabbhet.

Men hon är absolut inte rädd för att förändra och utveckla företaget.

– Jag gillar utveckling. Allt kan alltid bli bättre, säger hon.

– Jag har örat i marken och är idel öppen för kundernas idéer och synpunkter - både ris och ros. Jag har ett genuint intresse av att förstå kunden. Man måste göra skillnad för kunden, säger Karin Vangstad.

FAKTA | Karin Vangstad

Ålder: 37

Familj: Gift med Nils, Kalle 3,5 år och Beata 5,5. Bonusbarnen Amanda 17 och Tom 19.

Bor: Villa i Karlstad

Bil: Passat

Favoritmat: Skaldjur

Dricker: Rött vin

Fritidsintresse: Idrottar gärna på motionsnivå, t ex skidor och stavgång

Läser: Allt. Våldigt varierat just nu.

KOMMANDE EVENEMANG

Swedental 2006 äger rum 26-28 oktober och hålls i år på Stockholmsmässan.

Forshaga Dentaldepås monter finns på B11:41. I montern kommer vi att ha demonstrationer och marknadsföra olika kurser. Även flera leverantörer är på plats för att bland annat visa sina nyheter: Renfert, Hereus, GC, Wassermann, Ana ädelmetall och Scheu.

Som vanligt är det gratis att besöka mässan, men glöm inte att förregistrera ditt besök.

Hjärtligt välkomna till vår monter!

Öppettider:

torsdag, fredag 9-17

lördag 10-15

ERBJUDANDE

UltraWaxer med fotkontroll 230V

Passa på!

Utnyttja
KerrLabs
hösterbudande!



Inklusive Ultra Spatula heating tip, fyra programmerbara temperaturer 60° - 370° C

3 750:-

(Rek. pris 6 315:-)

Erbjudandet gäller till och med 31 oktober 2006